

# Sales Techniques in International Context

EM09FM07B2

## Programme

PGE  
PGE3

## UE

Sales Techniques in International Context

## Semestre

B

## Discipline

Sales management / Negotiation

## Volume horaire

24 H

## Nombre de places

45

## Ouvert aux visitants

Oui

## Langue

EN

## Responsable

MICHEL KLEIN



---

## Liste des intervenants

Intervenant(s)	Email	Volume horaire CM
MICHEL KLEIN	<a href="mailto:michel.klein@em-strasbourg.eu">michel.klein@em-strasbourg.eu</a>	24 h

---

Intitulé : Le plan de ce cours EM005M07B1