

Negotiation - Sale

EM4N4M02B2

Programme

PGE
PGE 2A - Marketing & Relation client

UE

Négociation - Vente

Semestre

B

Discipline

Management commercial / Negotiation

Volume horaire

20 H

Nombre de places

30

ECTS

5

Ouvert aux visiteurs

Oui

Langue



Responsable



Vincent RORTAIS

Liste des intervenants

Intervenant(s)	Email	Volume horaire CM
Vincent RORTAIS	vincent.rortais@em-strasbourg.eu	20 h

Information : Le plan de ce cours est celui du cours .